

PROGRAM SZKOLENIA

30 maja 2017r. godz. 10:00 – 15:00

Budowanie i rozwój strategii eksportowej przedsiębiorstwa – aspekty praktyczne

9:30 – 10:00 Rejestracja uczestników

10:00 – 11:30 Strategia eksportowa jako element strategii rozwoju firmy

- znaczenie eksportu dla firmy / ocena możliwości eksportowych
- ustalenie potrzeb informacyjnych związanych z eksportem oraz źródła ich pozyskiwania (raporty handlowe, informacje branżowe, analiza rynku)
- działania wewnątrz firmy związane z przygotowaniem do eksportu
- ocena poszczególnych ryzyk związanych z działalnością eksportową
- badanie wiarygodności klienta
- jak zbudować plan rozwoju eksportu firmy

11:30 – 11:45 Przerwa kawowa

11:45 – 13:00 Strategia eksportowa – wybrane aspekty

- strategię wchodzenia na wybrany rynek / praktyczne przykłady
- formy ekspansji na rynki zagraniczne / koszty / organizacja
- strategia produktu / dystrybucji / ceny jako elementy strategii eksportowej
- narzędzia promocji eksportu / specyfika poszczególnych rynków – narzędzia
- certyfikacja i standaryzacja towarów w procesie działalności eksportowej (wymogi krajowe i międzynarodowe)

13:00 – 13:30 Przerwa obiadowa

13:30 – 15:00 Umowa handlowa w obrocie międzynarodowym
– zagadnienia podstawowe

- akty prawne regulujące obrót międzynarodowy (prawo wspólnotowe, międzynarodowe, prawo handlowe, zwyczaje handlowe) / soft-law w prawie kontraktów międzynarodowych (zasady UNIDROIT, PECL, FIDIC)
- prawo właściwe w obrocie międzynarodowym
- właściwe zawieranie umów – forma, język umowy
- jurysdykcja prawna – obowiązki i prawa stron
- prawidłowa reprezentacja stron w umowie
- kluczowe elementy kontraktu międzynarodowego

Ekspert prowadzący szkolenie:

Pan **Łukasz Żak** to prawnik, absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Szczecińskiego. Od ponad 12 lat podejmuje działania wspierające polskich przedsiębiorców na rynkach zagranicznych. Przez ponad dekadę był zaangażowany w projekty Komisji Europejskiej wspierające rozwój firm na rynkach UE i EOG Euro Info Centre i Enterprise Europe Network. Doradzał kilkudziesięciu firmom z sektora budowlanego, przemysłowego czy handlowego, skutecznie wspierając ich działalność na rynkach zagranicznych m.in. w takich krajach jak Niemcy, Dania, Austria, Szwajcaria, Holandia, Wielka Brytania, Szwecja czy Norwegia. Ekspert ds. współpracy międzynarodowej przedsiębiorstw Związku Pracodawców Pomorza Zachodniego Lewiatan. Od sierpnia 2016 roku jest również ekspertem w ramach Inicjatywy Lubuska Akademia Rozwoju. Realizował szkolenia dla przedsiębiorców oraz podmiotów administracji publicznej.

Termin i miejsce:

30 maja 2017, godz. 10:00 – 15:00

Wrocławskie Centrum Transferu Technologii Politechniki Wrocławskiej

ul. Smoluchowskiego 48, 50-372 Wrocław

Kontakt:

Joanna Ostrowska, tel. 71 320 39 12, joanna.ostrowska@pwr.edu.pl